



Madrid, 27 de octubre de 2025,

Aplicaciones y Tratamientos de Sistemas, S.A. (en adelante la "**Sociedad**" o "**knowmad mood**"), en virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión y disposiciones concordantes, así como la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, por la presente comunica al mercado la siguiente información financiera relativa a los resultados correspondientes al primer semestre del ejercicio 2025:

- Presentación sobre los resultados del primer semestre del ejercicio 2025.
- Nota de prensa elaborada por la Sociedad sobre los resultados del primer semestre del ejercicio 2025.

En cumplimiento de lo dispuesto en la Circular 3/2020, de 30 de julio, se deja expresa constancia de que la información comunicada por la presente ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

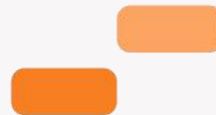
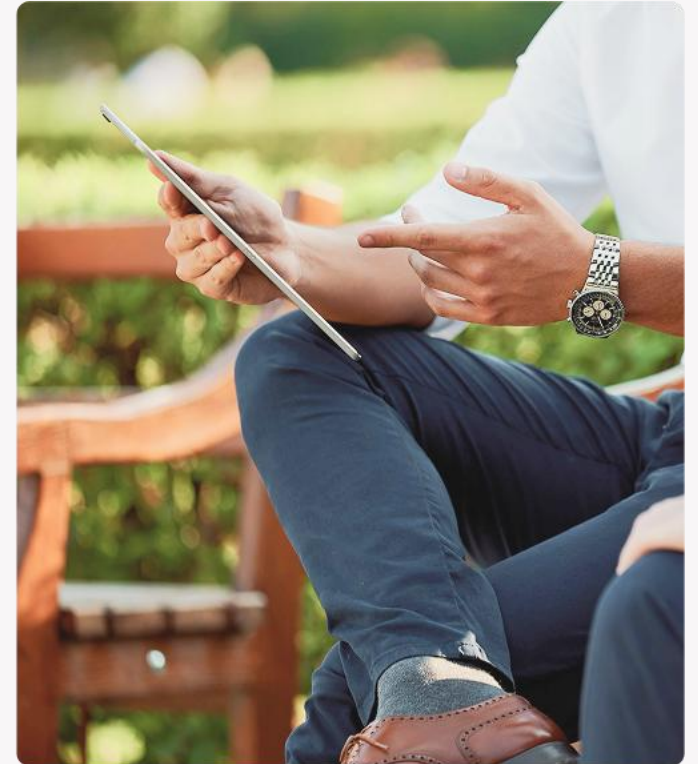
Atentamente,

D. Jose Manuel Rufino Fernández
Presidente del Consejo de Administración



Presentación de Resultados

Primer semestre 2025



27 OCTUBRE 2025

Aviso legal



Este documento puede contener manifestaciones de futuro e información (de ahora en adelante, “Manifestaciones”) relacionados con **APLICACIONES Y TRATAMIENTOS DE SISTEMAS, S.A.** (de ahora en adelante indistintamente “knowmad mood”, o “la Compañía”). Estas manifestaciones pueden incluir proyecciones y estimaciones financieras con asunciones, declaraciones relativas a planes, objetivos, y expectativas que pueden referirse a diversas materias, entre otras, a la base de clientes y a su evolución, al crecimiento de las distintas líneas de negocio, a la cuota de mercado, a los resultados de la compañía y a otros aspectos relativos a la actividad y situación de la misma. Las manifestaciones de futuro o previsiones contenidas en este documento pueden ser identificadas, en determinados casos, por la utilización de palabras como “expectativas”, “anticipación”, “propósito”, “creencia” o de un lenguaje similar, o su correspondiente forma negativa, o por la propia naturaleza de la predicción que tienen las cuestiones referidas a estrategias o planes o intenciones. Estas manifestaciones de futuro o previsiones reflejan las opiniones de knowmad mood respecto a sucesos futuros, no constituyen, por su propia naturaleza, garantías de un futuro cumplimiento, encontrándose condicionadas por riesgos e incertidumbres que podrían determinar que los desarrollos y resultados finales difieran materialmente de los puestos de manifiesto en estas

intenciones, expectativas o previsiones. Entre tales riesgos e incertidumbres están aquellos identificados en los documentos con información más completa registrados por knowmad mood ante los diferentes organismos supervisores de los mercados de valores en los que cotiza su acción, y en particular, ante el BME Growth. Salvo en la medida en que lo requiera la ley aplicable, knowmad mood no asume ninguna obligación de actualizar públicamente el resultado de cualquier revisión que pudiera realizar de estas manifestaciones para adaptarla a hechos o circunstancias posteriores a este documento, incluidos, entre otros, cambios en el negocio de la Compañía, en su estrategia de desarrollo de negocio o cualquier posible circunstancia sobrevenida. Este documento puede contener información financiera resumida, non-GAAP o información no auditada. La información contenida en el mismo debe leerse en conjunto y está sujeta a toda la información pública disponible sobre la Compañía, incluyendo, en su caso, otros documentos emitidos por la Compañía que contengan información más completa. Por último, se hace constar que ni este documento ni nada de lo aquí contenido constituye una oferta de compra, venta o canje, o una solicitud de una oferta de compra, venta o canje de valores, o una recomendación o asesoramiento sobre ningún valor.

Índice



1. Mensaje del Presidente y CEO
2. Quiénes somos | Nuestra identidad
3. Resultados 1S 2025 | Principales magnitudes
4. El futuro | Plan Estratégico 2025-2028
5. Primer informe de inicio de cobertura de la acción
6. Por qué invertir en knowmad mood
7. Anexo | Desempeño financiero en los últimos años

Mensaje del Presidente y CEO



José Manuel Rufino
Presidente y CEO

”

Presentamos unos **excelentes resultados del primer semestre de 2025**, en un año marcado por los continuos vaivenes en la geopolítica, pero que no nos desvían de nuestros objetivos y hoja de ruta a largo plazo, centrada en un fuerte crecimiento de los **ingresos**, la mejora de la **rentabilidad** y la **creación de valor para nuestros accionistas**.

Así, los **ingresos** mantienen su perfil de crecimiento exponencial, con un incremento del **34,78%**, el **EBITDA Normalizado** crece un **33,05%**, y el **Beneficio Neto** aumenta un **44,93%**. Además, el área **Internacional** ya representa un **18,6%** de los ingresos del grupo (vs. 12,2% a finales de 2024). Damos la bienvenida a nuestro grupo a **Vanture ESS** (empresa adquirida a finales de febrero) y a **BUZZ** (compañía que se incorporó el pasado mes de agosto). Por último, contamos desde julio con el **primer informe de analistas sobre la acción**, realizado por Alantra Equities, que nos da una valoración entre **4,60 y 6,00 € / acción**.

Reiteramos nuestro optimismo a medio y largo plazo, con un ambicioso **Plan Estratégico 2025-2028 y con el mejor talento** para ofrecer un servicio a nuestros clientes basado en la **excelencia, la sostenibilidad, la innovación y una creciente presencia internacional**.

Qué es knowmad mood

Somos una **multinacional tecnológica española** que está centrada en ayudar y acompañar a empresas de todo el mundo en su **ciclo de transformación digital**.

Nos diferenciamos de los demás por nuestra **cultura empresarial** (basada en el **crecimiento de las personas**), la **solventia técnica** y la **excelencia en el servicio** que ofrecemos a nuestros clientes.



 **+30**

años de experiencia
creciendo

 **3.000**

personas *

 **+40**

Nacionalidades

 **BME Growth**

cotizada BME Growth

€ **210,0**

millones € de ventas
netas en 2024 **

€ **15,8**

millones de € de
EBITDA Normalizado **



* Datos a octubre de 2025. Todas las compañías del grupo knowmad mood

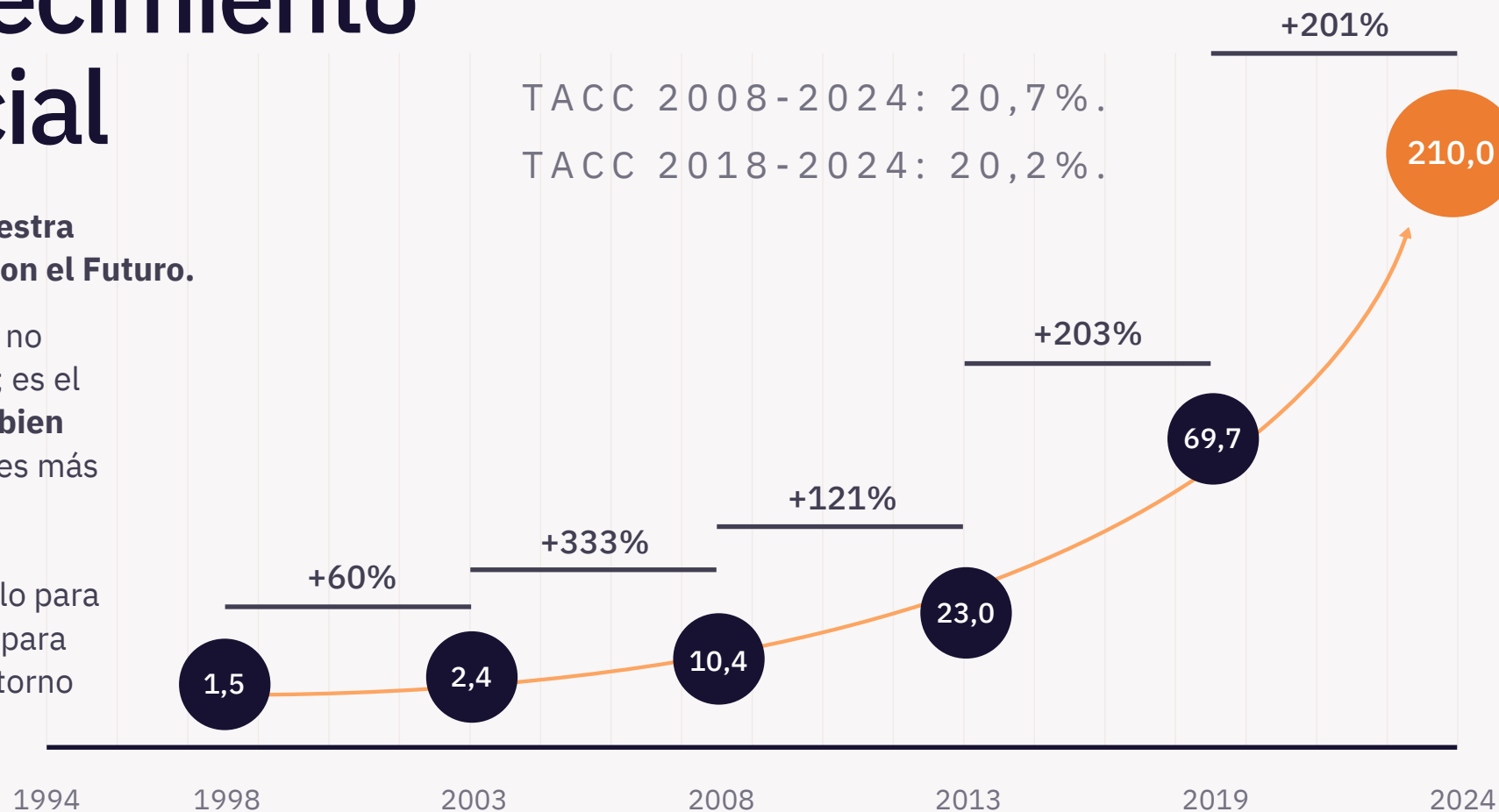
** Datos auditados del ejercicio 2024

Somos crecimiento exponencial

Una Visión Exponencial: Nuestra Trayectoria y Compromiso con el Futuro.

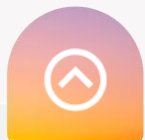
Este crecimiento en ingresos no es solo cuestión de números; es el resultado de **una estrategia bien ejecutada**. Nuestro impulso es más fuerte que nunca.

Estamos **posicionados** no solo para continuar este ascenso, sino para acelerarlo, asegurando un retorno sustancial y sostenido.



Una cultura con las personas en el centro

Somos un equipo, por encima de todo



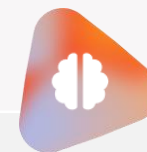
Talento con alta fidelización.



Perfiles profesionales actualizados en las últimas tecnologías.



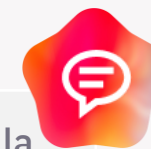
Cultura centrada en las personas "*People centric*".



Apuesta por la formación y el desarrollo de carrera.



Preocupados por la felicidad y el bienestar de las personas.



Potenciamos el engagement y la escucha activa con las personas.

2. Quiénes somos | Nuestra identidad

El talento: Nuestra prioridad

En knowmad mood celebramos la **diversidad y el bienestar** de nuestro talento como los pilares de nuestro éxito. Con una plantilla que abraza el teletrabajo y fomenta la salud integral, nuestro enfoque en el **desarrollo personal y profesional** es inquebrantable.

Diversidad e inclusión

40 nacionalidades trabajando juntas. Plan de Igualdad.

Desarrollo y aprendizaje continuo

Más de 25.000 horas de formación anual. Mapa de carrera claro.

Bienestar y compromiso

85% de la plantilla con posibilidad de teletrabajar. Equilibrio entre profesión & vida personal.

Espíritu de Equipo y Celebración

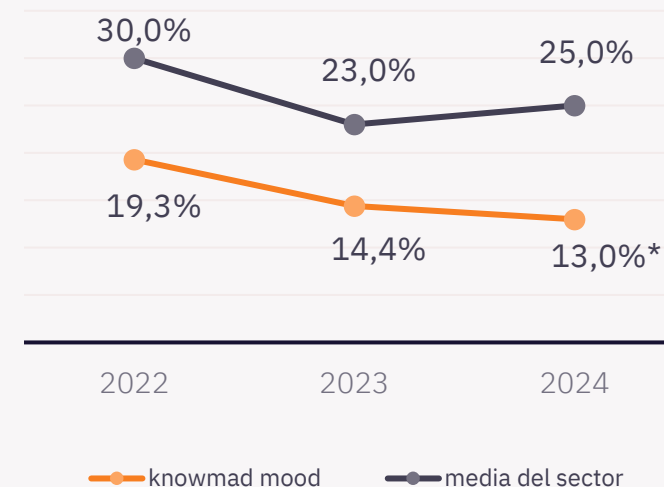
Fomentamos la conexión y el espíritu de equipo a través de eventos técnicos y sociales

+40 eventos físicos
+10.000 kudos
+70 eventos online

Impacto Positivo y Reconocimiento



Rotación (Salidas voluntarias)



* Fuente: Nailed.com (rotación de perfiles Tech)



Larga trayectoria y sólida base para el futuro



*Datos a octubre de 2025. Todas las compañías del grupo knowmad mood

Presencia internacional

Más de
 **1.000**
clientes a nivel mundial

Presencia
 **Mundial**
España, Italia, Portugal, Alemania,
Uruguay, Reino Unido, EEUU,
Marruecos, Irlanda y México

 **31**
países con proyectos

Oficinas en
19 ciudades

A Coruña • Barcelona • Dublín • Glasgow • Huelva •
Jerez de la Frontera • Lisboa • Londres • Madrid •
México • Miami • Milán • Montevideo • Múnich • Palma
de Mallorca • Sevilla • Tetuán • Valencia • Zaragoza

2. Quiénes somos | Nuestra identidad

Sostenibilidad e Impacto Social

En knowmad mood, nuestro compromiso con la innovación tecnológica es inseparable de nuestra responsabilidad hacia la sociedad y el medio ambiente. **Adoptamos una estrategia ESG integral, que es esencial para nuestra identidad y misión empresarial.**

Nuestro compromiso ESG tiene nombre:



Compromiso Medioambiental

E

Gestión activa de nuestra huella de carbono, con un enfoque en reducir nuestro impacto y promover la ecoeficiencia a través de todas nuestras operaciones, cumpliendo y superando las regulaciones del MITECO. Nuestra sede cuenta con la **certificación LEED Gold** (Líder en Eficiencia Energética y Diseño Sostenible).

Compromiso Social

S

Desplegamos nuestro compromiso con la sociedad, impulsando **14 grandes campañas** enfocadas a los ODS. Desde fomentar la igualdad y la inclusión hasta apoyar la educación y el desarrollo comunitario. El sello de Empresa Socialmente Responsable que nos han otorgado da fe de ello.

Compromiso Gobierno

G

Nuestra adhesión al **Pacto Mundial de la ONU** refuerza nuestra gobernanza corporativa con prácticas éticas y transparentes, teniendo por bandera los **17 ODS**, asegurando la integridad y la responsabilidad en todas las decisiones y acciones.





Nuestro portfolio de servicios

Ayudamos a nuestros clientes en sus 5 retos principales





Estrategia de crecimiento

1º Orgánico nacional

Impulsados por una reconocida marca de talento tecnológico y un potente modelo operativo que permite el crecimiento.

Aprovechando la demanda de **tecnologías clave**:

Cloud Data & IA DevSecOps

Plataformas & Canales CyberSec

Apoyándonos en **partners de referencia**:



...y más de 100 partners.

2º Expansión internacional

Aceleración del negocio en USA, UK, Uruguay, Marruecos, Italia, Portugal, Alemania, México, e Irlanda.



3º M&A

Compañías con buena situación financiera y sinergias de ingresos compatibles con el crecimiento del grupo. Empresas que además permitan una adecuada integración técnica, organizativa y cultural.

Nacional

Reforzar y/o ampliar capacidades de negocio y diversificar el portfolio de servicios.

Internacional

Acelerar la expansión internacional en mercados geográficos con alto potencial de negocio.

Compañías adquiridas hasta la fecha:



Fuerte crecimiento en todas las líneas

Cifra de Negocios **+34,78%**

EBITDA Normalizado **+33,05%**

Rdo. de Explotación (EBIT) **+31,57%**

Beneficio Neto **+44,93%**

Ingresos
Negocio Internacional **+144,42%**

Cuenta de Pérdidas y Ganancias (Resumen)

(Millones de euros)

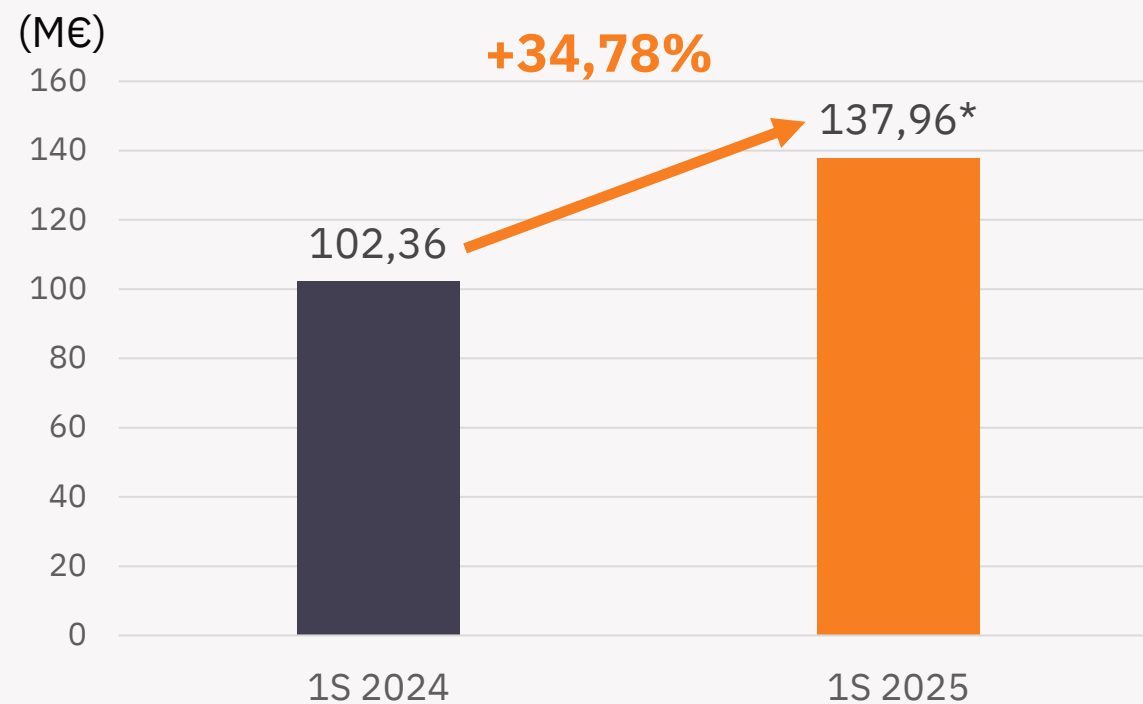
	1S 2024	1S2025*	Var. %
Cifra de Negocios	102,363	137,963	34,78%
EBITDA	7,563	10,612	40,32%
<i>Margen EBITDA</i>	7,39%	7,69%	+30 p.b.
One-offs	0,491	0,104	-78,85%
EBITDA Normalizado	8,054	10,716	33,05%
<i>Margen EBITDA Normalizado</i>	7,87%	7,77%	-10 p.b.
Resultado de Explotación (EBIT)	6,727	8,851	31,57%
Beneficio Neto	4,481	6,494	44,93%

EBITDA: resultado antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones

*Datos auditados del 1S 2025 del grupo knowmad mood

Cifra de Negocios

Significativo aumento de los ingresos, tanto a nivel orgánico como por vía adquisiciones



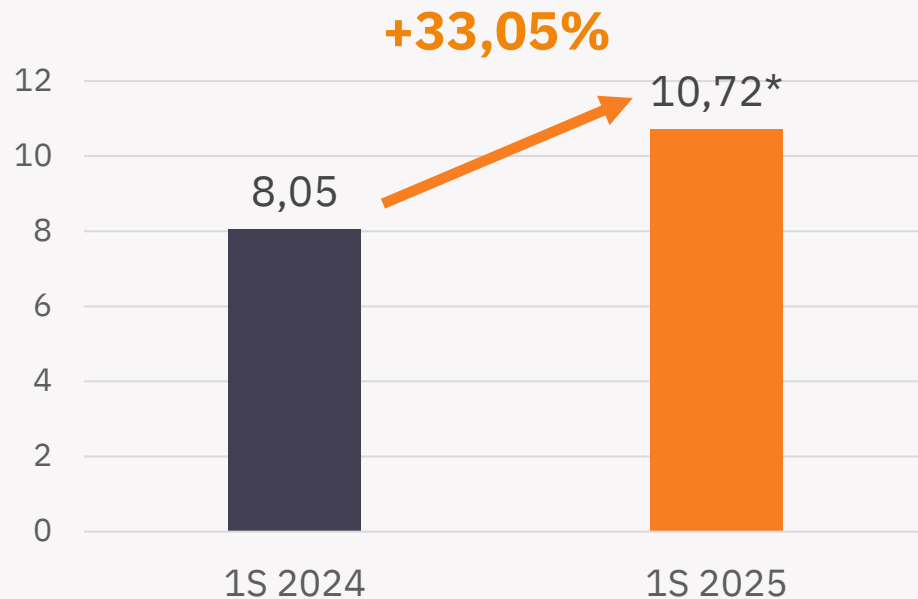
*Datos auditados del 1S 2025 del grupo knowmad mood

EBITDA Normalizado

Resultado operativo que crece en línea con los ingresos y mantiene la rentabilidad

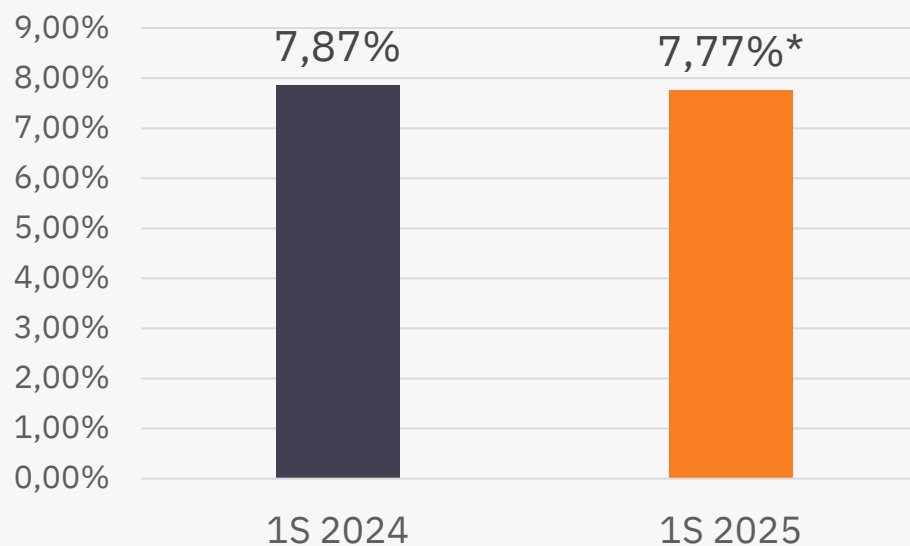
EBITDA Normalizado

En millones de €



Margen EBITDA Normalizado

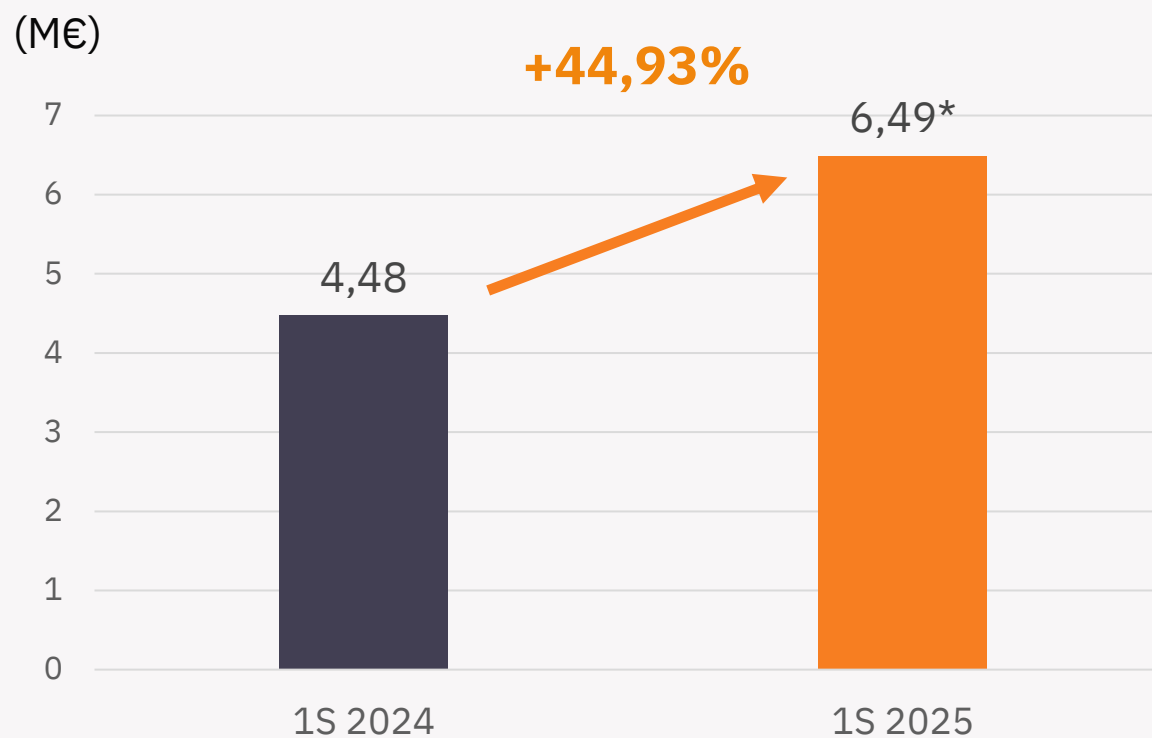
% sobre cifra de negocios



*Datos auditados del 1S 2025 del grupo knowmad mood

Beneficio Neto

Los fuertes incrementos de ingresos y resultados operativos se reflejan aún más en el Beneficio Neto

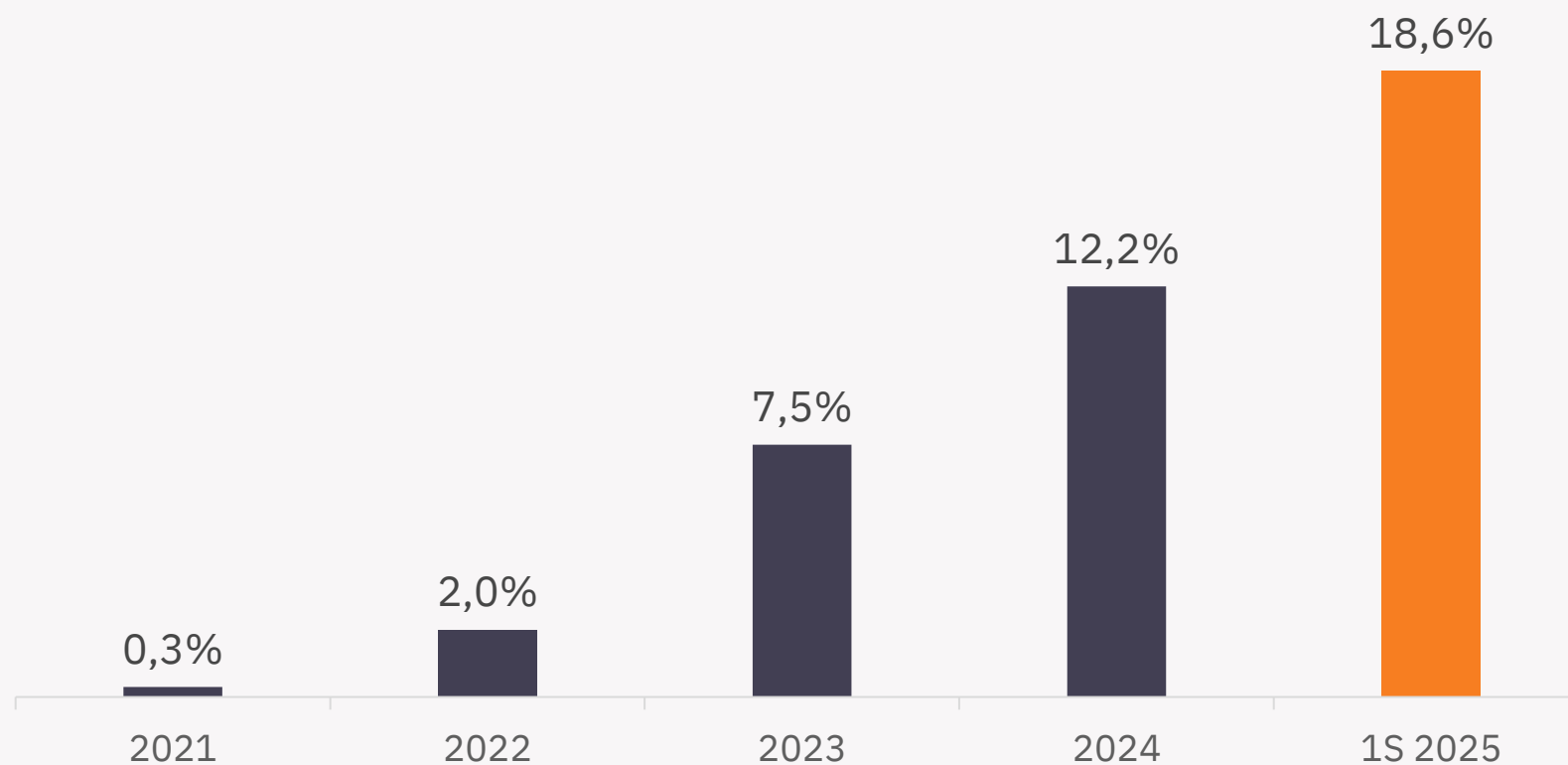


*Datos auditados del 1S 2025 del grupo knowmad mood



Presencia internacional

Contribución creciente de las filiales extranjeras y las últimas adquisiciones a los ingresos del grupo



Porcentaje de ingresos fuera de España del grupo knowmad mood

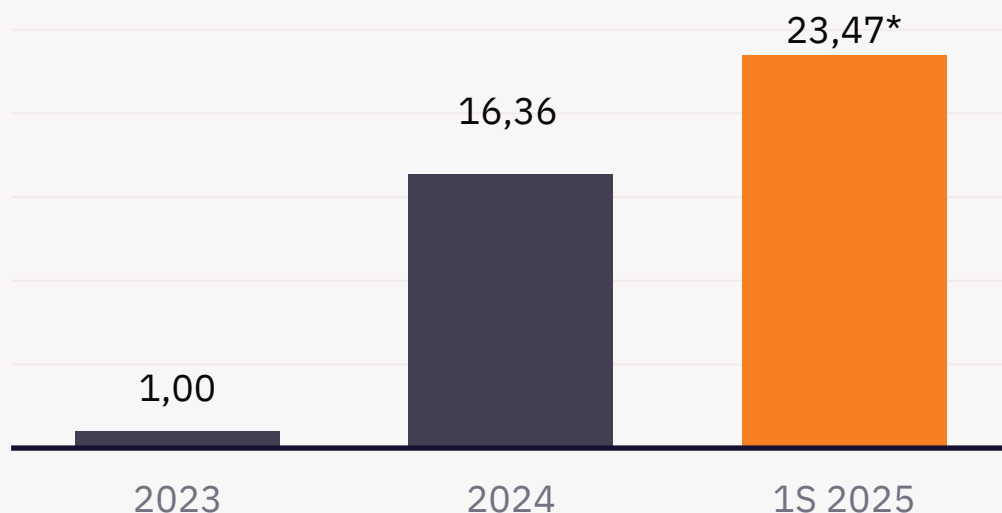
*Datos auditados del 1S 2025 del grupo knowmad mood



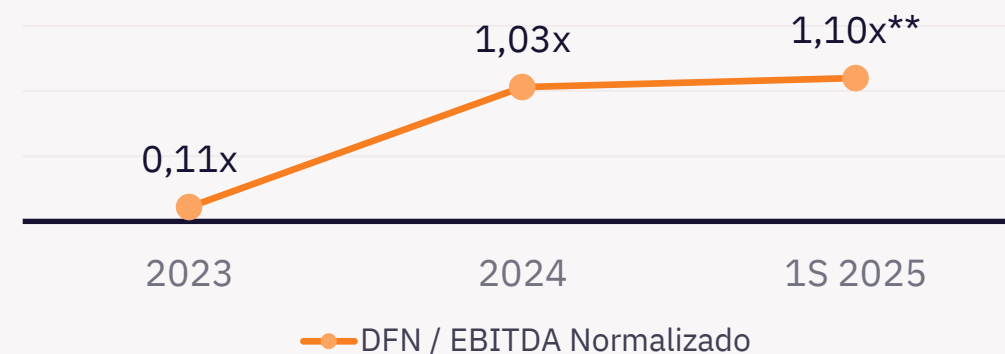
Solidez financiera

Bajo nivel de endeudamiento tras fuerte actividad de M&A en los últimos 3 años

Deuda Financiera Neta (M€)



DFN/EBITDA Normalizado



**Ratio calculada en base al EBITDA Normalizado equivalente en términos anuales para 2025 del grupo knowmad mood

*Datos auditados del 1S 2025 del grupo knowmad mood

3. Resultados 1S 2025

Empresas adquiridas



Ubicación: Barcelona, España
Servicios: Consultoría de Transformación Digital

Racional: Reforzar el portfolio de servicios de consultoría en transformación digital.



Ubicación: Alemania
Servicios: Atlassian Services

Racional: Entrada en el mercado alemán y zona DACH apostando por el partner Atlassian.



Ubicación: Barcelona y Valencia (España)
Servicios: SAP y Odoo

Racional: Reforzar la propuesta de valor de servicios SAP y Odoo.

Nov
2022

Marzo
2023

Abr
2024

Oct
2024

Feb
2025

Ago
2025



Ubicación: Escocia e Irlanda
Servicios: Atlassian Services

Racional: Aceleración del negocio en UK y mayor apuesta por el partner Atlassian.



Ubicación: Barcelona, España
Servicios: Infraestructura, Digital Workplace y Ciberseguridad

Racional: Mejorar capacidades en servicios de infraestructura de IT, digital workplace y seguridad



Ubicación: España y México
Servicios: Ciberseguridad

Racional: Reforzar el portfolio de servicios de ciberseguridad para gran empresa y entrada en mercado mexicano.



Ubicación: Barcelona, España
Servicios: Agencia digital apoyada en tecnología

Racional: Reforzar la propuesta de valor de servicios digitales



Plan Estratégico 2025-2028

Objetivos

Talento

- Consolidar la cultura *People-centric*
- One team (atracción y fidelización)



Imagen de Marca

- Avanzar en el reconocimiento de la marca
- Consolidar la marca principal dentro de las empresas adquiridas



Crecimiento orgánico e inorgánico

- Reforzar nuestra propuesta de valor
- Sinergias de ingresos con las empresas adquiridas
- Expansión internacional, con objetivo del 25% de los ingresos totales
- Ampliar los acuerdos con partners tecnológicos estratégicos



Rentabilidad

- Potenciar los servicios de alto valor añadido
- Reforzar y optimizar el modelo operativo, incluyendo la aplicación de IA en nuestros procesos y con los clientes.



Sostenibilidad

- Expansión de la Estrategia ESG integral: "knowmad mood Positive"





Plan Estratégico 2025-2028

Principales magnitudes

	2024	2028e	Variación 2024-2028e
Ingresos	210,0M€	550,0M€	x 2,6
EBITDA Normalizado	15,8M€	48,0M€	x 3,0
Margen EBITDA Normalizado	7,5%	8,7%	+120 p.b.
% Ingresos Internacional	12,2%	25,0%	

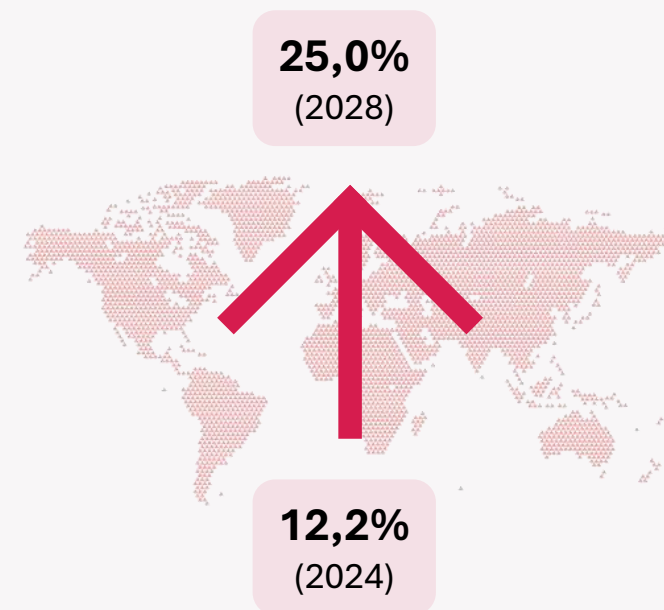


Plan Estratégico 2025-2028

Una historia de
Crecimiento Exponencial
de los Ingresos en todos los escenarios posibles



Creciente presencia internacional
(% ingresos totales)

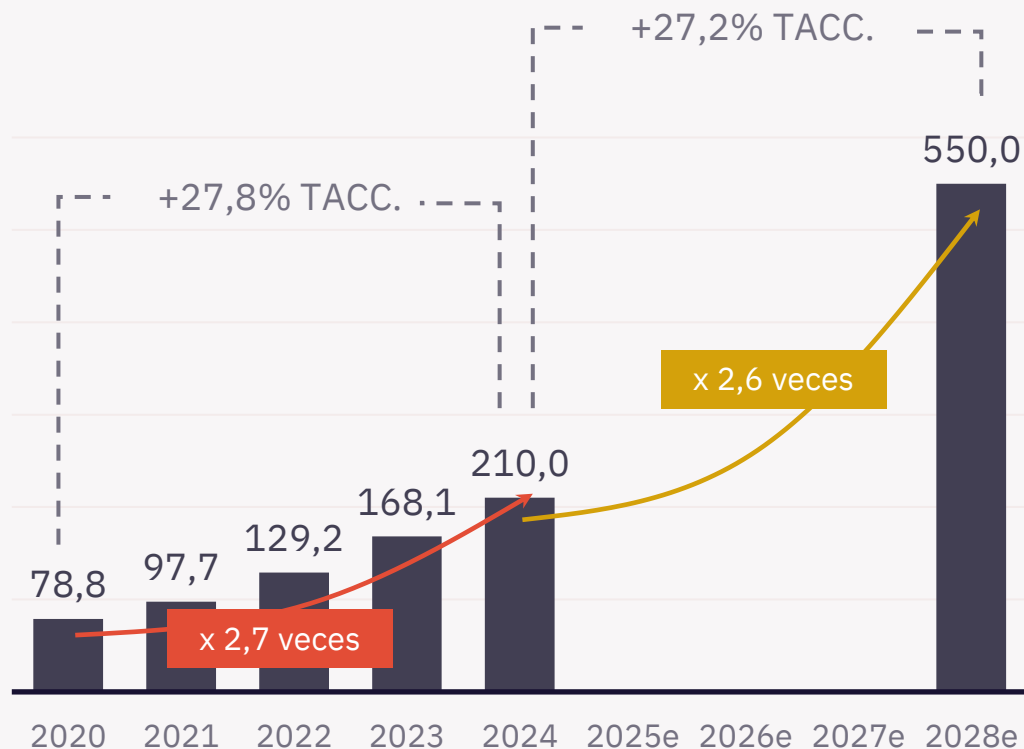


Ingresos anuales en millones de €. Datos individuales para años anteriores a 2021, y consolidados auditados a partir de 2022

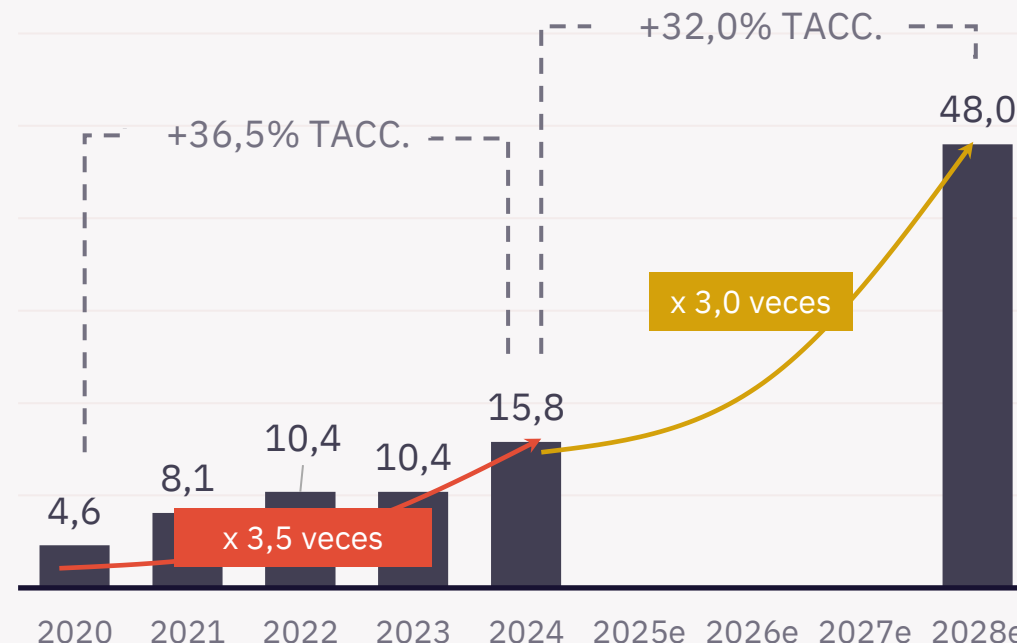


Plan Estratégico 2025-2028

Objetivo de ingresos en 2028:
550,0M€ (vs 210,0M€ en 2024)



Objetivo de EBIDTA Normalizado en 2028:
48,0M€ (vs 15,8M€ en 2024)





Cobertura de Analistas

ALANTRA

Fecha del Informe: 29 de julio de 2025

Valoración: 4,60 – 6,00 euros / acción

Analistas: Álvaro Lenze y Mateo Ferrer

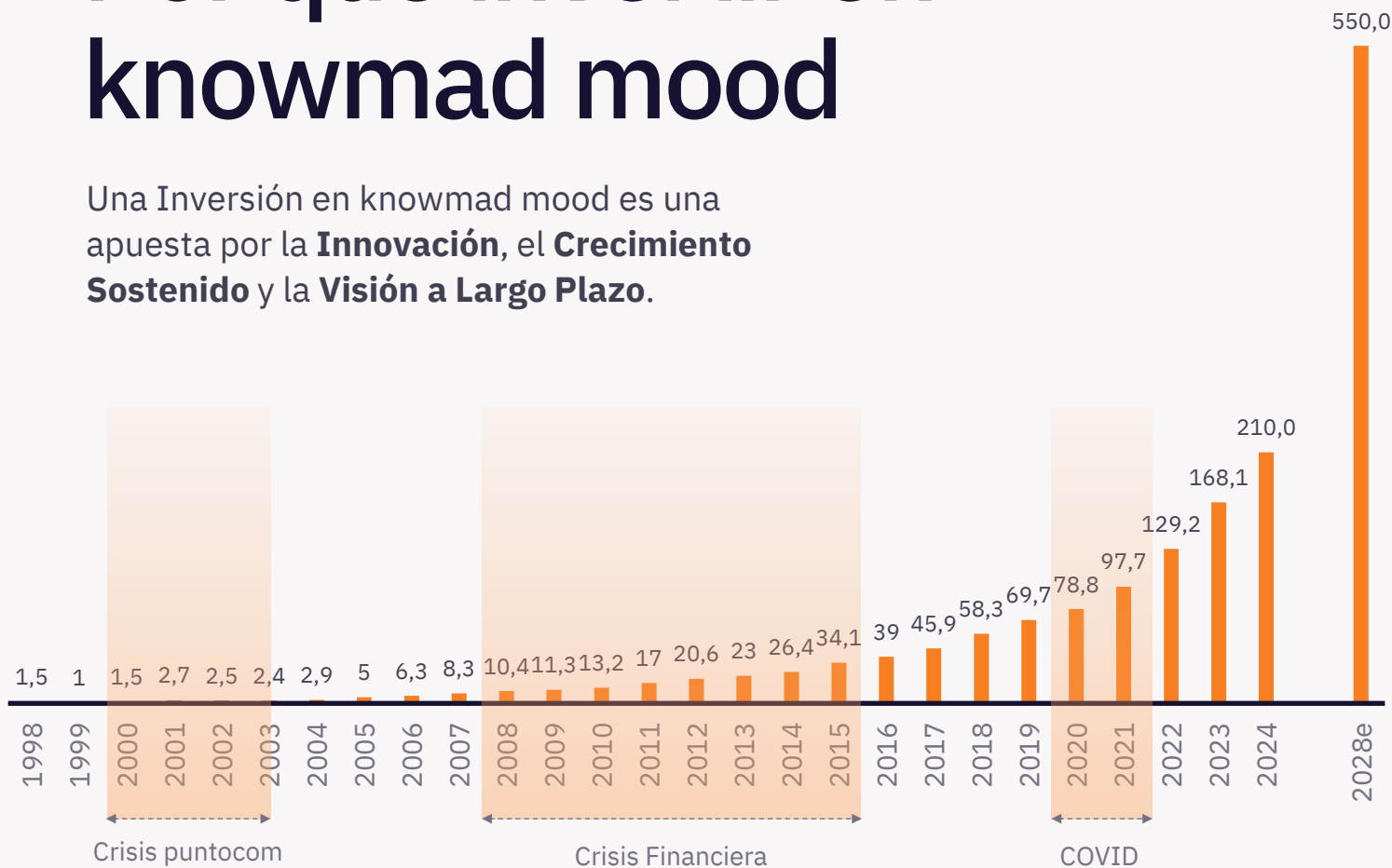
VER EL INFORME:



6. Por qué invertir en knowmad mood

Por qué invertir en knowmad mood

Una Inversión en knowmad mood es una apuesta por la **Innovación**, el **Crecimiento Sostenido** y la **Visión a Largo Plazo**.



Crecimiento continuo desde sus inicios

En las últimas dos décadas el crecimiento de las necesidades de TI en todos los sectores ha sido imparable. Además, la compañía ha **superado épocas de crisis económica** demostrando su **capacidad de adaptación y resiliencia**.

Nuevo Plan Estratégico 2025-2028

Queremos ser una compañía **líder en excelencia**, con unos **objetivos ambiciosos**, y con capacidad para **competir con cualquiera**.

Compromiso Personal y Patrimonial de la Dirección

Los principales accionistas están totalmente comprometidos, **invirtiendo su propio capital** y alineando sus intereses con los de todos nuestros inversores.

Ingresos anuales en millones de €. Datos individuales para años anteriores a 2021, y consolidados auditados a partir de 2022



Por qué invertir en knowmad mood

Sólida Base de Clientes con Recurrencia y Confianza

- > **1.000** clientes.
- > **85%** de los clientes son recurrentes.
- **56%** de los clientes tienen **más de 5 años con la compañía**.

Diversificación y Solidez Financiera

- Clientes en todos los sectores de la economía.
- **75%** de los ingresos se reparten entre más de **60 clientes**.
- **DFN/EBITDA Normalizado de 1,0x** a cierre de 2024.

Crecimiento Orgánico y Rentabilidad a Largo Plazo

- **TACC del 24% en los ingresos** en los últimos 20 años.
- Gestión prudente y visión de futuro.
- Creciente presencia internacional.

Por qué invertir en knowmad mood

Crecimiento Sectorial Continuo

- Gartner prevé que el gasto mundial en TI crezca un **9,8% en 2025 hasta 5,6 billones de dólares.**
- Las tecnologías móviles y la transformación digital aportarán **11 billones de dólares al PIB mundial en 2030**, en torno a un 8,4% del total. *

Especialización en Transformación Digital

- Somos catalizadores en la **digitalización empresarial.**
- Ofrecemos **soluciones y servicios ágiles** a clientes enfocados en liderar el mercado.

Adaptación y Anticipación Tecnológica

- **Nos adaptamos ágilmente a los cambios** que solicitan las empresas.
- Anticipamos y satisfacemos la demanda de **tecnologías emergentes y nuevas tendencias del sector.**



* Fuente: Informe 'Intelligence Economic Growth and the Digital Transformation of Enterprises 2025' elaborado por GSMA, la patronal mundial de las empresas de telecomunicaciones



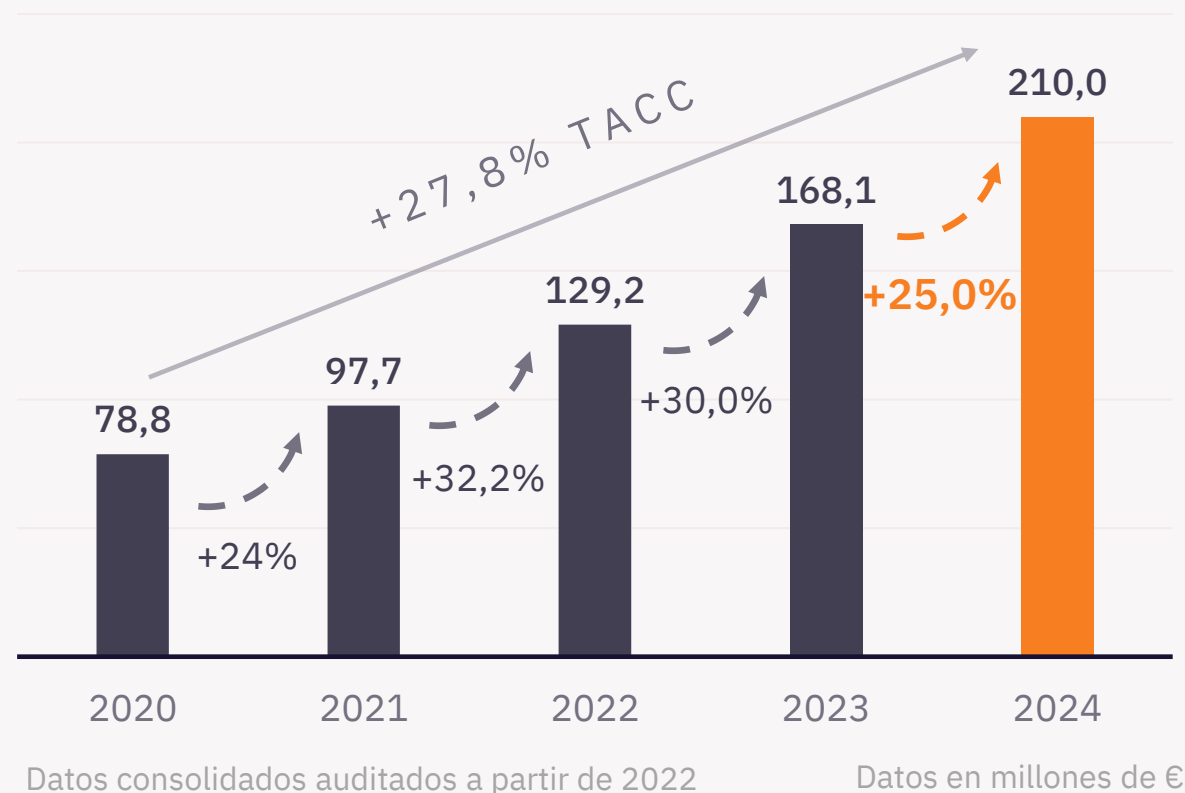
Cifra de Negocios

Crecimiento **muy por encima del PIB español y del sector**

PIB ESPAÑA	
2021	+6,7%
2022	+6,4%
2023	+2,5%
2024	+3,5%

SECTOR CONSULTORIA *	
2021	+9,5%
2022	+15,2%
2023	+9,7%
2024	+8,8%

* Datos la Asociación Española de Empresas de Consultoría (AEC)



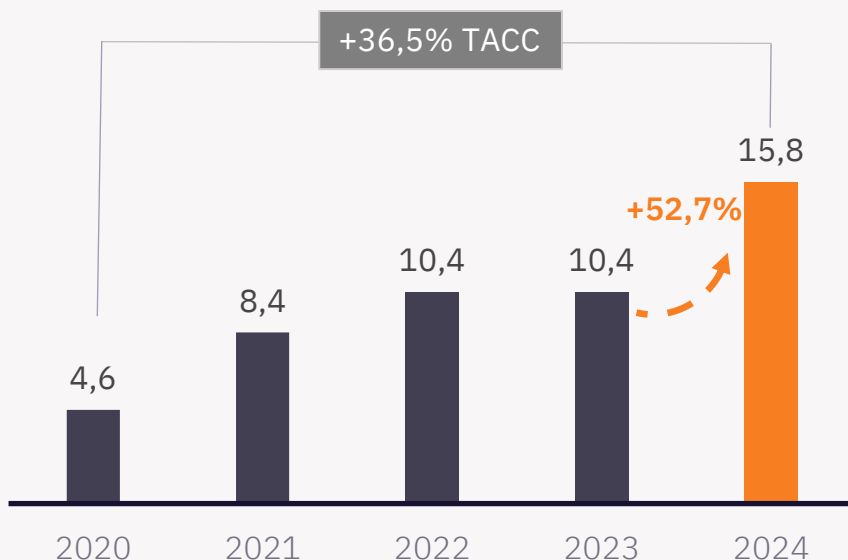


EBITDA Normalizado

Fuerte crecimiento en 2024 y recuperación de la **senda alcista en el margen**

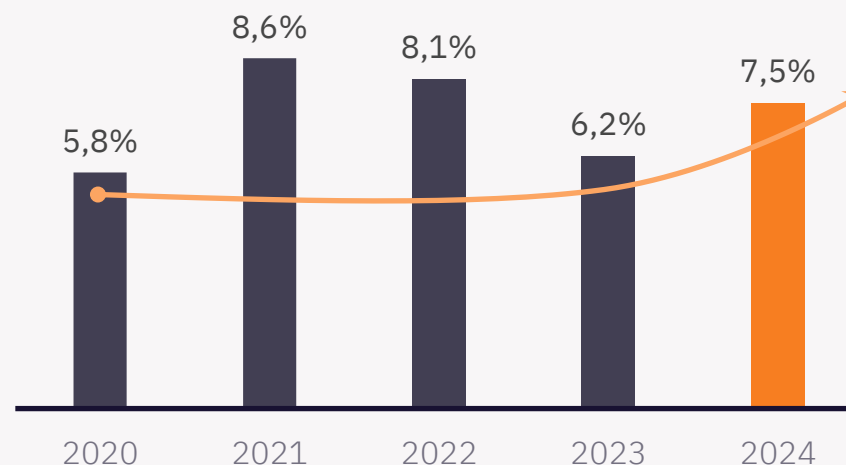
EBITDA Normalizado ⁽¹⁾ ⁽²⁾

En millones de €



Margen EBITDA Normalizado

% sobre cifra de negocios

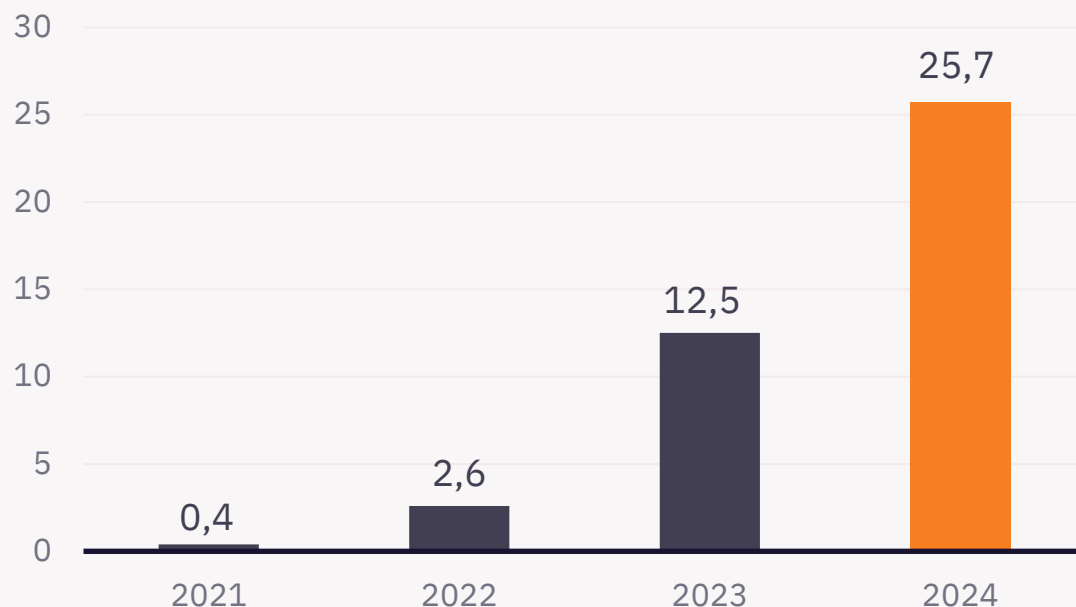


(1) Datos individuales auditados 2020-2021. Datos consolidados auditados a partir de 2022

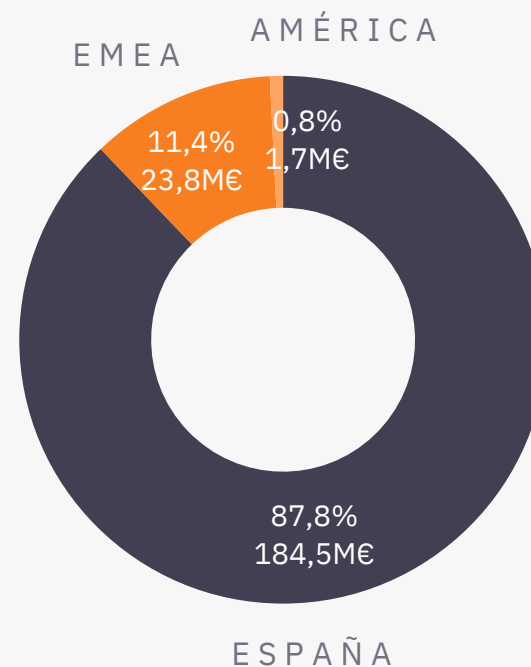
(2) EBITDA Normalizado eliminando one-offs (salida a bolsa, M&A y otros)

Crecimiento de la presencia internacional

Ingresos fuera de España (M€)



Ingresos por zona geográfica en 2024 (210,0 M€)



Presencia en 10 países: **España, Italia, Irlanda, Alemania, Portugal, UK, USA, Uruguay, Marruecos y México**

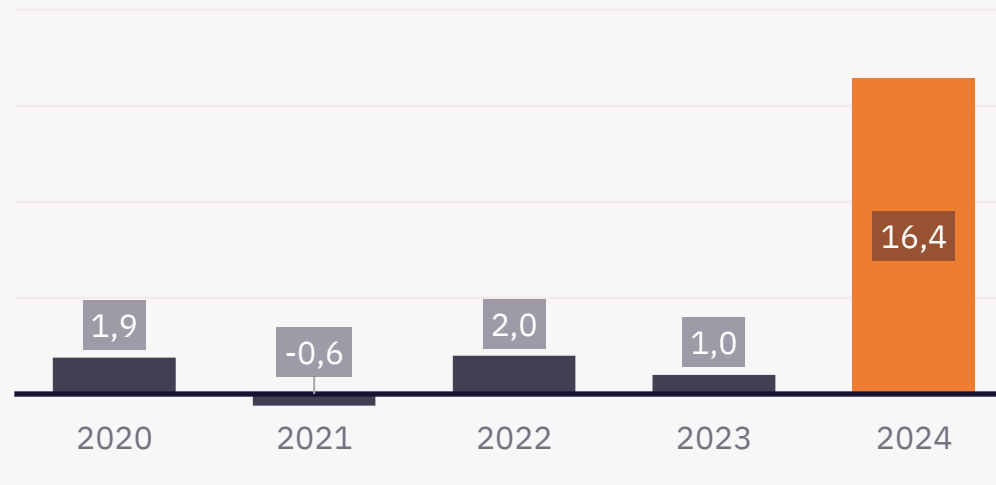
Solidez financiera

Ratios muy bajos de endeudamiento tras 3 años de creciente actividad de M&A.

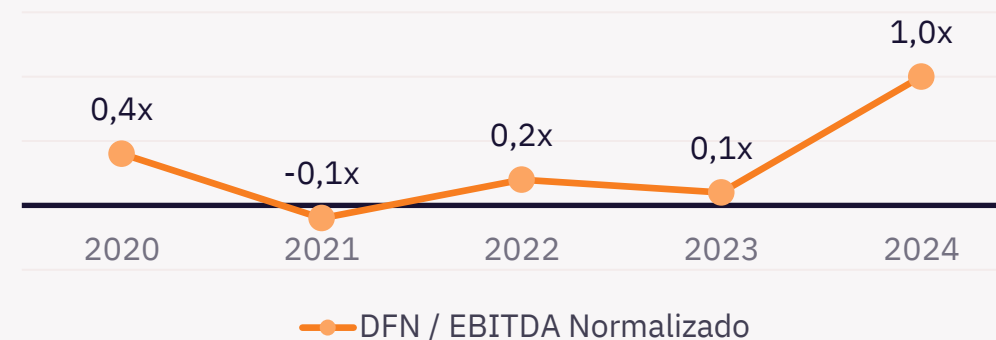
- Tras 3 años de gran actividad de adquisiciones (1 en 2022, 2 en 2023 y 3 en 2024), **la ratio Deuda Financiera Neta/EBITDA Normalizado en 2024 solo se sitúa en 1,0 veces.**
- La Deuda Financiera Neta incluye los pagos diferidos y los earn-outs vinculados a las operaciones de M&A.
- **En 2024 las provisiones de pagos diferidos y de earn-outs de M&A son de 7,9M€,** representando un 48,2% del total de Deuda Financiera Neta del grupo.

Las magnitudes de Deuda Financiera Neta y EBITDA normalizado corresponden a datos individuales auditados hasta 2021. Datos consolidados auditados a partir de 2022

Deuda Financiera Neta (M€)

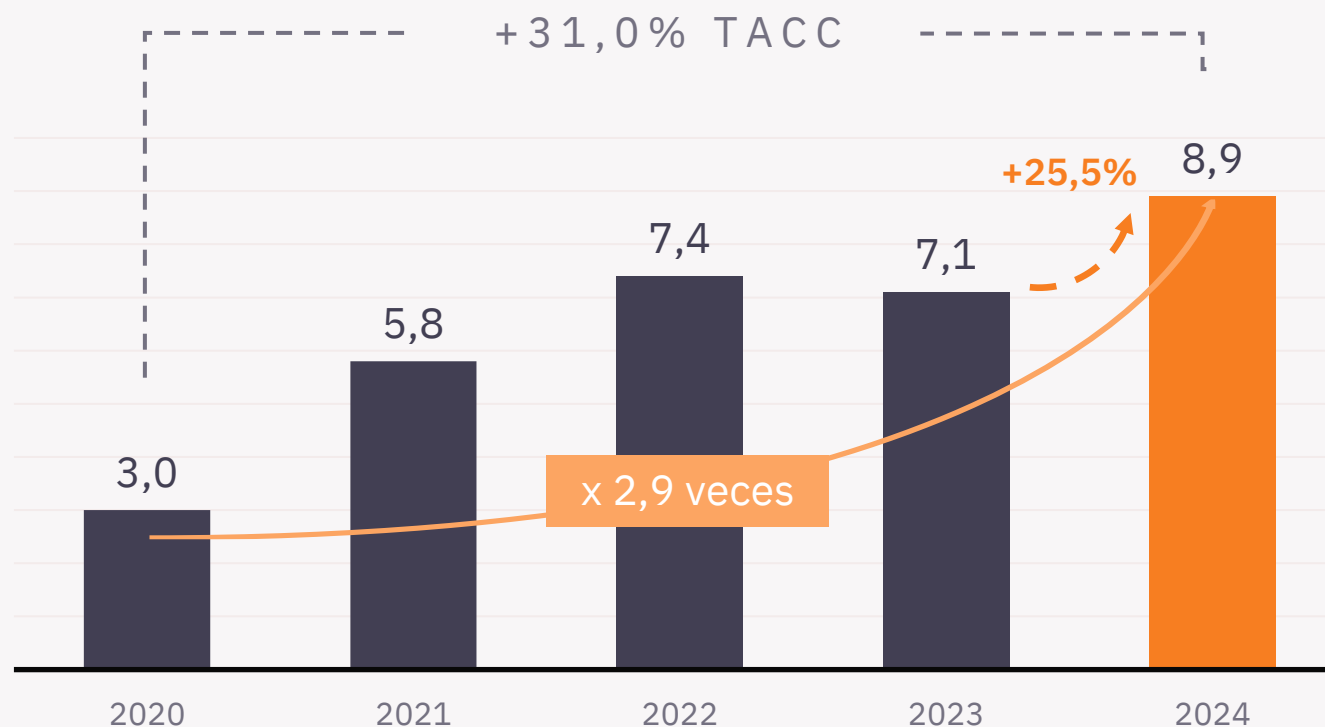


DFN/EBITDA Normalizado



Significativo incremento del Beneficio neto

El Beneficio Neto **se multiplica por 2,9 veces en los últimos 4 años**



En millones de €

Principales Magnitudes Financieras

	2020	2021	2022	2023	2024	Var. % 24/23	Var. % 24/20
Cifra de Negocios *	78,81	97,74	129,24	168,07	210,03	25,0%	166,5%
EBITDA Normalizado *	4,57	8,40	10,41	10,37	15,83	52,7%	246,7%
Mg. EBITDA Normalizado	5,79%	8,59%	8,05%	6,17%	7,54%	+137 p.b.	+175 p.b.
Beneficio Neto *	3,03	5,76	7,39	7,12	8,93	25,5%	194,9%
Total Activo *	26,67	36,04	53,20	60,51	100,30	65,8%	276,1%
Patrimonio Neto *	13,69	19,24	25,47	31,22	38,70	24,0%	182,7%
Fondo de Maniobra *	12,15	18,62	23,58	25,57	32,01	25,2%	163,5%
Deuda Financiera Neta *	1,95	-0,54	2,00	1,00	16,36	-	-
DFN / EBITDA Normalizado	0,43	-0,06	0,19	0,10	1,03	-	-
Tesorería y Equivalentes *	2,63	3,76	7,96	7,64	11,13	45,7%	322,5%

*Datos en millones de €

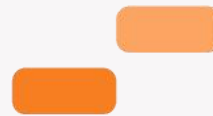
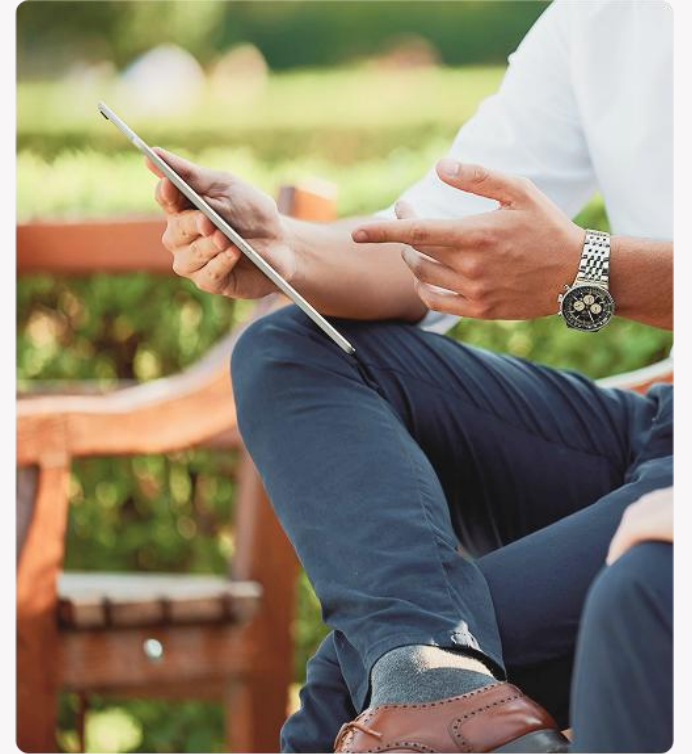
CONTACTO PARA EL INVERSOR

Hablemos



Email:
investors@knowmadmood.com

Web:
<https://www.knowmadmood.com/>



knowmad mood acelera su crecimiento durante el primer semestre de 2025 hasta el 34,78% en ingresos y un beneficio neto que se impulsa un 44,93%

- La multinacional tecnológica alcanza unos ingresos de 137,96 millones de euros, un 34,78% más que en el primer semestre de 2024
- El fuerte ritmo de crecimiento de los ingresos se extiende al resto de principales líneas operativas, que se incrementan también por encima del 30% frente al mismo periodo del año anterior
- El EBITDA normalizado ha registrado un aumento del 33,05% hasta 10,72 millones de euros, mientras que el beneficio neto se impulsa un 44,93% hasta alcanzar los 6,49 millones de euros
- El área internacional crece un 144,42% y ya representa un 18,6% de los ingresos del grupo

Madrid, 27 de octubre de 2025 – El grupo **knowmad mood**, multinacional tecnológica española líder en transformación digital y cotizada en BME Growth desde diciembre de 2022, ha presentado sus resultados auditados correspondientes al primer semestre del ejercicio 2025, en los que ha alcanzado unos **ingresos de 137,96 millones de euros**, lo que supone un crecimiento del **34,78%** respecto al mismo periodo del año anterior. Este fuerte incremento se apoya tanto en la sólida evolución del negocio orgánico como en el impacto positivo de las operaciones inorgánicas realizadas en el último año.

Este notable ritmo de crecimiento de los ingresos en la primera mitad del año se extiende al resto de líneas de la cuenta de resultados, que crecen por encima del 30% frente al mismo periodo del año pasado. Así, el EBITDA **normalizado** se sitúa en **10,72 millones de euros**, con un aumento del **33,05%**, mientras que el impulso más significativo se produce en el **beneficio neto**, que aumenta un **44,93%** frente a la primera mitad de 2024. En términos de rentabilidad, el **margen EBITDA normalizado** se mantiene en niveles muy similares, pasando del 7,87% en la primera mitad de 2024 al **7,77%** en los primeros seis meses de 2025.

Desde el punto de vista **internacional**, esta área acelera aún más su crecimiento exponencial, al beneficiarse tanto de la positiva evolución de las filiales extranjeras como de la contribución de las últimas adquisiciones de 2024. Así, el negocio internacional ha mostrado un crecimiento del **144,42%** en los ingresos, hasta alcanzar los **25,69 millones de euros**, frente a los 10,51 millones de la primera mitad del año anterior. En consecuencia, esta área sube de forma muy significativa, pasando a suponer el **18,6% de los ingresos globales de la compañía** (vs. 10,3% en el primer semestre de 2024).

Durante este primer semestre de 2025, la compañía ha reforzado sus capacidades en tecnologías SAP y Odoo mediante la adquisición de **Vanture ESS** el mes de febrero, empresa de IT con sede en Barcelona, más de 17 años de experiencia en soluciones de gestión empresarial y un equipo de 150 profesionales. Con esta operación, knowmad mood amplía su porfolio de servicios, abriendo nuevas oportunidades de negocio. Con posterioridad al primer semestre de 2025 se produjo la adquisición de **BUZZ**, agencia digital de marketing y comunicación fundada en 2007, ubicada en Barcelona, y que cuenta con más de 60 profesionales. Ambas adquisiciones amplían la propuesta de valor del grupo y consolidan su posicionamiento como socio integral en proyectos de transformación digital, combinando tecnología, consultoría y experiencia de cliente.

“Presentamos unos excelentes resultados del primer semestre de 2025, donde a pesar de los continuos vaivenes en la geopolítica y el comercio internacional, hemos sido capaces de generar crecimientos superiores al 30% en todas las líneas importantes de la cuenta de pérdidas y ganancias del grupo. Este aumento exponencial de los resultados reafirma nuestra hoja de ruta basada en la innovación, el cuidado del talento, la solvencia técnica y la excelencia operativa. Reiteramos nuestra visión optimista a medio y largo plazo, con un ambicioso Plan Estratégico 2025-2028 donde contamos con los medios y el mejor equipo humano para poder acompañar en el crecimiento nacional e internacional a nuestros clientes, y generar valor para nuestros accionistas”, declara José Manuel Rufino, Presidente y CEO de knowmad mood.

Plan Estratégico 2025-2028

El pasado mes de abril de 2025, knowmad mood presentó su nuevo Plan Estratégico 2025-2028, que marca el inicio de un nuevo ciclo de crecimiento. Entre los objetivos definidos para 2028 destacan alcanzar los **550 millones de euros en ingresos y triplicar el EBITDA normalizado hasta los 48 millones de euros, además de duplicar el peso del área internacional hasta representar el 25% del total de ingresos del grupo**. El plan se articula sobre cinco ejes estratégicos: talento, crecimiento orgánico e inorgánico, imagen de marca, rentabilidad y sostenibilidad.

Informe de Alantra Equities

El pasado 29 de julio de 2025, Alantra Equities publicó el primer informe de inicio de cobertura de la acción que una entidad realiza sobre knowmad mood, estableciendo un rango de valoración de entre **4,60 y 6,00 euros por acción**, lo que supone un potencial de revalorización situado entre el **13,3% y el 47,8%** frente a los precios actuales. El informe destaca el crecimiento exponencial en ingresos de la compañía a lo largo de toda su historia, con un modelo probado de negocio que acompaña al cliente en su proceso de digitalización, y que está basado en el cuidado del talento, la solvencia técnica y la excelencia en la ejecución al cliente. Además, Alantra señala que la compañía será capaz de alcanzar los objetivos del Plan Estratégico 2025-2028 publicado el pasado mes de abril, basados en mantener un fuerte ritmo de crecimiento orgánico más las integraciones derivadas de su política de M&A.

Sobre knowmad mood

knowmad mood es una multinacional española líder en transformación digital que combina el talento, la tecnología y el negocio para sacar el máximo rendimiento ante los retos complejos que presenta el mercado a través de la innovación y el desarrollo sostenible con la misión de aportar valor a sus más de 1.000 clientes y acompañarlos en su transformación digital desde 1994.

Actualmente cuenta con 3.000 profesionales, unos ingresos auditados de 210 millones de euros en 2024 y sedes en 10 países como España, Italia, Portugal, Reino Unido, Irlanda, Estados Unidos, Uruguay, Alemania, Marruecos y México donde realizan proyectos de arquitectura, desarrollo, integración de sistemas y servicios gestionados, adoptando y promoviendo las mejores prácticas del mercado.

El Grupo knowmad mood cuenta con empresas como DEXS, Digital Experience School, una división que ofrece un ecosistema integrado de soluciones de formación, tecnología y servicios, orientado a la creación y entrega continua de valor en los procesos de aprendizaje y desarrollo de las organizaciones, New Verve Consulting, especializada en la creación, desarrollo y diseño de soluciones y productos Atlassian para diferentes clientes en Reino Unido y la República de Irlanda, Incipy consultora especializada en transformación y estrategia digital de negocios y organizaciones con foco personas, pionera en España, Interwor, consultora especializada en seguridad, infraestructura y comunicaciones, ASERVO Software, consultora especializados en infraestructuras de desarrollo de software, Grupo Antea, consultora líder en ciberseguridad, Vanture ESS, una consultora IT especializada en soluciones de gestión empresarial y consultoría tecnológica y Buzz, agencia creativa digital que acompaña a marcas en el desarrollo de campañas publicitarias innovadoras, medios y performance, estrategias sociales y diseño de experiencias digitales.

Contacto prensa

Laura Saiz / María Guijarro

laurasaiz@wegarage.es / mguijarro@wegarage.es

664 28 17 83 / 696 51 41 79



Más información

www.knowmadmood.com

